

Senior Business Development (w/m/d) esc - energy smart control GmbH

Einsatzort: Berlin, Deutschland • Vollzeit, Festanstellung • Vergütung: 65.000 - 75.000 EUR/Jahr

Über Uns:

Die Energiewende benötigt Lösungen um Energie möglichst effektiv und effizient zu nutzen.

Unser Team in Berlin konzipiert und entwickelt nutzerorientierte digitale Produkte für die Energie der Zukunft. IOmeter ist unsere Smart Meter IoT Lösung für Stromkunden- und Versorger, welches den Stromverbrauch von privaten Haushalten sichtbar macht.

Transparenz schafft Effizienz und reduziert so den Energieverbrauch. So helfen wir, die Umwelt zu schützen, zum Gelingen der Energiewende beizutragen - und Kosten zu sparen.

Mit unserem Ökosystem verknüpfen wir Verbraucher, Energieversorger und spannende neue Player im Bereich dynamische Tarife, Energy Trading und Visualisierung.

Für den weiteren Ausbau des Vertriebs suchen wir einen unternehmerisch denkenden, selbständig arbeitenden Teamplayer mit exzellenten Sales- und Marketingfähigkeiten und ersten Erfahrungen im Aus- und Aufbau von neuen Geschäftseinheiten.

Deine Aufgaben:

- Umsetzung der Vertriebsstrategie im Bereich der Energieversorger
- Akquisition und Entwicklung von weiteren strategischen Vertriebspartnerschaften
- Festigung und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen und damit Sicherstellung eines profitablen Wachstums des Unternehmens
- Akquisition definierter Adressen sowie eigenverantwortliche Betreuung bestehender Geschäftspartner
- Analyse und Aufnahme des Kundenbedarfs, Angebotserstellung und Nachverfolgung
- Vorbereitung und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Verwaltung und Pflege der Daten und Aktivitäten im CRM
- Teilnahme an Messen und Verantwortung für Kundenevents
- Entwicklung und Umsetzung einer ganzheitlichen Webinar-Strategie

Dein Profil:

- Vertrieblich geprägte, initiative Persönlichkeit optimalerweise mit Erfahrung in der Energiewirtschaft
- Fähigkeit, Marktsignale analytisch auszuwerten und die Ergebnisse direkt in die Akquisition umzusetzen
- Nachweisbare Erfolge in der Akquisition und verkaufsfördernden Betreuung
- Überzeugende didaktische Fähigkeiten sowie die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte klar und präzise darzustellen

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Kontakt:

Stefanie Grunow

030 921 06 56 50

jobs@energy-smart-control.de

Mehr Infos unter www.iometer.de